

Confronta preventivi online delle officine vicine a te

Entro 48 ore ricevi i preventivi e scegli l'officina migliore per te



TAGLIANDO



MECCANICO



CARROZZERIA



IMPIANTI GPL



GOMMISTA



Com'erano a giugno 2013

Due imprenditori ospitati da Speed MI Up hanno già lanciato una versione beta del sito, che funziona su Milano

CercaOfficina.it è un servizio GRATUITO, semplice e soprattutto alla portata di tutti. Il servizio, entro 48h ti permette di ottenere dei preventivi personalizzati sulla riparazione/manutenzione della tua auto in modo chiaro e veloce. La richiesta sarà inoltrata alle officine affiliate le quali potranno fornirti un preventivo gratuito e dettagliato con relativo costo. Le offerte avranno validità di 15 giorni, una volta scelta l'offerta migliore, potrai contattare direttamente tu l'officina per fissare l'appuntamento dell'intervento.

Nessun vincolo di accettazione del preventivo: non sei obbligato a confermare o scegliere nessuna offerta.

Se l'auto è croce e delizia degli italiani, quando si tratta di ripararla è il secondo aspetto a prevalere. È per questo che la promessa di Marco Brusamolino e Luca Maccarini, di far risparmiare tempo e denaro in un simile frangente, è di quelle che bucano lo schermo. Del computer, nel loro caso, visto che cercaofficina.it è il servizio, già attivo in forma sperimentale per la città di Milano, che consente di chiedere preventivi dettagliati alle officine di meccanici e carrozzieri per ogni genere di esigenza, confrontarli e scegliere il più economico – o quello che per qualsiasi ragione convince di più.

I due 28enni di Melzo, in provincia di Milano, si conoscono fin dall'infanzia, ma hanno fatto esperienze lavorative diverse e complementari. Brusamolino ha fatto il venditore di auto per sei anni, in una concessionaria con officina annessa, e conosce a menadito le esigenze dei meccanici e dei carrozzieri. Maccarini è un informatico che si è sempre occupato di comunicazione digitale e, prima di dedicarsi a tempo pieno a Cercaofficina, lavorava a Berlino allo sviluppo di progetti informatici per una startup. Il test su Milano servirà a mettere a punto il servizio.



Cosa dicono di Speed MI Up

Abbiamo chiesto a Marco Brusamolino, CEO CercaOfficina.it, startup del settore Digital, di raccontarci la loro esperienza in Speed MI Up.

Partiamo dal team, dove tutto ha inizio. Quanti siete e di cosa vi occupate?

CercaOfficina.it è il portale per la comparazione di preventivi di manutenzione e riparazione dell'auto. Gli automobilisti che necessitano di un intervento possono effettuare gratuitamente una richiesta di preventivo alle officine vicine alla loro zona. Entro 48 ore riceveranno almeno 3 preventivi per poi confrontarli.

La selezione si basa su diversi parametri: oltre a prezzo e vicinanza, giocano un ruolo fondamentale le recensioni. CercaOfficina.it ha creato un sistema grazie al quale le recensioni sono certificate da parte di chi ha realmente svolto l'intervento. In questo modo, all'utente viene offerto un servizio affidabile, trasparente e di qualità.

Il team si sta ampliando sempre di più. Ora siamo in 15 persone e ognuno svolge compiti ben definiti, riuscendo a raggiungere singoli risultati che, nel complesso, contribuiscono al successo aziendale.



**RICHIEDI UN
PREVENTIVO**

Richiedi preventivi sulla riparazione e manutenzione della tua auto GRATUITAMENTE. Noi inoltriamo la tua richiesta alle officine o alle carrozzerie della tua zona, le quali in meno di 48h ti inviano dei preventivi personalizzati sulle tue esigenze.



Quando è nata l'idea?

L'idea è nata non molti anni fa da me, Marco Brusamolino, CEO e Co-founder, e Luca Maccarini, CTO e Co-founder. La vincita del bando Speed MI Up è avvenuta a giugno del 2013, anche grazie all'accelerazione di Speed MI Up abbiamo lanciato la versione Beta del portale a Ottobre dello stesso anno.

Quale idea avete presentato a Speed MI Up?

Luca lavorava a Berlino in una società che lanciava sul mercato progetti innovativi come sviluppatore informatico, mentre io lavoravo in una concessionaria di auto e mi occupavo principalmente di vendite.

La nostra idea era di fondere i due ambiti di attività e farlo proprio qui, in Italia: dall'unione tra innovazione tecnica e mondo automotive nasce CercaOfficina.it. L'intenzione era proprio presentare a Speed MI Up un'idea nuova, che avrebbe cambiato le logiche della relazione tra officina e cliente a favore di un rapporto qualitativamente migliore e di assoluta trasparenza.

Qual è stato il sostegno che avete ricevuto?

Speed MI Up ci ha aiutato molto. In primo luogo, siamo stati aiutati a sviluppare il nostro business plan e a dargli una forma più concreta spingendoci a testare velocemente la nostra idea sul mercato. Inoltre, abbiamo frequentato delle lezioni con professori della SDA Bocconi che hanno contribuito alla nostra formazione soprattutto in area management. Siamo stati affiancati durante tutto il percorso da un tutor che ci ha aiutato moltissimo a strutturare un processo di analisi dei KPI per migliorare le performance aziendali. Speed MI Up ci ha anche supportati nella ricerca di investimenti. A Settembre 2014 abbiamo ricevuto un primo investimento seed, successivamente a Luglio 2015 abbiamo chiuso un Round più alto con investitori italiani e stranieri.



CONFRONTA LE OFFERTE

Accedendo alla tua AREA PERSONALE, potrai costantemente monitorare l'andamento della tua richiesta, e visualizzerai tutti i preventivi che ti hanno inviato le officine.



EFFETTUA L'INTERVENTO

Una volta scelta l'officina migliore su misura per te, sarai tu a contattarla e a concordare Porta l'auto il giorno stabilito, paga direttamente l'officina e lascia una recensione sull'officina per ricevere uno sconto del 10% sul prossimo tagliando.

Qual è il vostro obiettivo?

Il successo che CercaOfficina.it ha riscontrato in questi primi anni di attività è stato molto elevato. Ovviamente il nostro principale obiettivo è la soddisfazione dei nostri clienti, siano essi utenti od officine. Per quanto riguarda gli utenti ci impegniamo ogni giorno per assicurarli la massima trasparenza e per fornirgli uno strumento al quale possono accedere facilmente e velocemente. Per quanto riguarda le officine invece, ci occupiamo di seguirle e guidarle sul nostro portale affinché possano mantenere sempre alti gli standard di qualità. A livello aziendale, il nostro grande obiettivo è estendere il nostro campo d'azione in primis su scala nazionale, coprendo con il nostro servizio tutte le regioni e creando un vero e proprio circolo virtuoso di miglioramento continuo del settore automotive. Una volta consolidata la crescita in Italia, punteremo all'Europa.

Come si è evoluto il team?

Il team inizialmente era composto solamente da me e Luca. Grazie al nuovo investimento abbiamo avuto la possibilità di ampliarlo. Innanzitutto ci siamo concentrati sulle attività gestionali-amministrative e sui consulenti di vendita. Dopodiché abbiamo esteso anche l'area marketing, IT e il Customer Care.

Secondo noi il fattore principale che sta facendo la differenza nello sviluppo di CercaOfficina.it è il team.

La formazione del team è la base per iniziare a crescere: unire le competenze dei singoli, per formare un gruppo dove ognuno dà la sua parte, senza duplicare il lavoro dell'altro.

A che punto siete arrivati?

CercaOfficina.it sta crescendo in maniera rapida e veloce. Siamo già presenti nelle principali città italiane e, fuori da ogni aspettativa, ci stiamo allargando anche nelle province. Di questo passo potremo raggiungere il nostro obiettivo a breve, entro l'anno amplieremo il servizio su scala nazionale.